

保険最前線

Insurance News Vol.2

保険マンモス

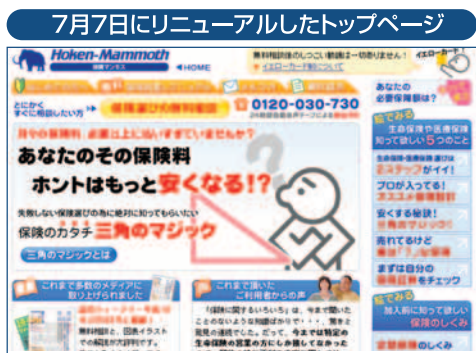
失敗しない保険選びをビジュアル解説 保険料3〜4割安くするテクニクを

あなたが入っている保険は、本当に最適な保険だろうか。保険会社の営業マンが提案できるのは、自社商品のみだ。マネー戦略で保険をスリム化するには、自ら情報を得るべき。そこで注目なのが、ビジュアル保険サイト「保険マンモス」だ。図表イラストで、保険選びのワザを一目瞭然に伝授している。

「保険マンモス」では、サイトの内容を見た後に無料相談ができる。ファイナンシャルプランナー（FP）に実際会ってアドバイスをもらえるのが特徴だ。スキルが高く、顧客からの評判も良い相談経験5年以上のFPが担当。保険会社専属の営業マンでなく、10社以上の保険会社から中立的に案内できる点が評価されている。

三角のマジック

例えば、「三角のマジック」



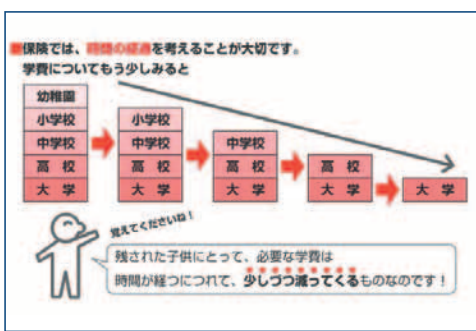
「はじめての方へ」から見ていくと分かりやすい

「ご紹介させて頂いたFPが、しつこい勧誘や営業を行うことは一切ありません」と話すのは、同サイトを運営する保険マンモス株式会社の古川徹社長。「イエローカード制」という制度があるからだ。これは万が一しつこい勧誘行為があった場合に、同社に連絡することで担当FPの変更などの対応が即座に行われる仕組み。明快な情報や無料相談など手

サービスの特徴

Hoken-Mammoth が紹介するのは、以下の4点にこだわったプロのFP 保険マンモス

- 1 生損保、複数社の取り扱いができるFP
最適な保険をチョイスした設計ができる。
- 2 中立的な立場でアドバイスができる
保険会社・1社専属の営業担当には不可能。
- 3 相談経験5年以上のFP
経験豊富で継続性、信頼性が高い。
- 4 しつこい勧誘にはイエローカード
顧客にイエローカードを持たせ、具体的な安心を提供。



「三角のマジック」のイメージ

従来	A生命・平準定期保険 1500万円・25年 ⇒月払い保険料6,735円 支払い総額202万円
三角のマジック	A生命・通減定期保険 1500万円・25年 ⇒月払い保険料3,015円 支払い総額90万円

従来と「三角のマジック」での保険設計の比較 (35歳男性モデル)

今回、無料面談相談を申し込んでいただいた方から先着100名にQUOカード1000円分をプレゼントします(面談時にその場でお渡しします)。「保険マンモス」サイトから無料相談申込フォームへ、あるいはフリーダイヤル、FAX、ハガキにて氏名、住所、電話番号、メールアドレスに加え「読売ウイークリーを読んだ」とお伝えしていただき、ご応募ください。無料相談申込フォームからの場合、「4.アンケート」の部分に「読売ウイークリー」と必ずご入力ください。なお個人情報は情報提供以外の目的には使用しません。9月末日消印有効

URL <http://hoken-mammoth.jp>

保険マンモス株式会社 読売係
〒141-0001 東京都品川区北品川5-5-12
☎0120-030-730 FAX03-5789-3306